

Verkoper kunststof kozijnen

Om de continuïteit te kunnen blijven waarborgen zijn wij binnen ons dynamische familiebedrijf opzoek naar een enthousiaste verkoper. Wij zijn hoofdzakelijk actief op de particuliere markt.

Wat ga je doen / zo ziet je dag/week eruit / je taken zijn:

- Bezoek op locatie bij potentiële cliënten aan huis, om de situatie volledig in kaart te brengen.
- Het inventariseren van de wensen en dit passend maken op de situatie.
- Uitbrengen en opvolgen offertes.
- Ontvangen, voorlichten en adviseren van potentiële particuliere cliënten in onze showrooms.
- Proactief contact onderhouden met cliënten.
- Komen tot een opdracht in samenwerking met cliënten.

Wie zoeken wij/wij verwachten van jou:

- Affiniteit met bouw en techniek.
- Zelfstandig en gedisciplineerd kunnen en willen werken.
- 15-20 zaterdagen per jaar bezoekers in de showroom te woord staan.
- Bij voorkeur 3 jaar aantoonbare verkoop ervaring.
- Verstaan en spreken van Engelse- en Duitse taal.
- Woonachtig binnen 30 minuten rondom Heerhugowaard.
- Ervaring met MS office.
- Rijbewijs B.

Wat bieden wij

- Een fulltime positie van 40 uur met voldoende interne ondersteuning.
- Uitzicht op een vast dienstverband.
- No-nonsense bedrijfscultuur in een plezierige omgeving.
- Mogelijkheden tot ontwikkeling rondom persoonlijke vaardigheden en productkennis.
- Auto, laptop en telefoon van de zaak.

Over Bot Ramen en Deuren

Wij zijn een dynamisch familiebedrijf met showrooms in Heerhugowaard en Zaandam. De afgelopen 55 jaar zijn wij actief in de bouw waarvan wij de laatste 40 jaar gespecialiseerd zijn tot dé Weru-specialist in Noord-Holland. Onze eigen vakmensen monteren vakkundig de kozijnen. Wij verduurzamen woningen door het monteren van nieuwe kozijnen, deuren etc. i.c.m. hoogwaardig isolatieglas.

Interesse?

Lijkt het je wat om bij ons te komen werken, bij de nummer 1 in kunststof kozijnen, stuur dan een motivatie en CV naar paul@botrd.nl. Voor meer informatie of vragen bel naar 072 - 57 15 957.